



## 市委副书记朱坤民莅临天能集团参观指导

本报讯(记者 洪杰仔 特约记者 徐涛华) 8月7日,湖州市市委副书记朱坤民在长兴县委书记刘国富的陪同下,率市、县两级科技部门组成的代表团参观考察了天能能源科技公司。代表团一行在天能集团副总裁杨元玲的陪同下,参观了公司镍氢电池和锂电池生产线,朱坤民还饶有兴致的试驾了由天能提供动力的纯电动汽车。随后,天能能源科技公司副总经理刘建波向代表团汇报了公司目前的生产经营情况及科技研发情况。代表团一行对天能集团在科研创新、科技研发方面取得的成绩给予了充分的肯定。

图为湖州市市委副书记朱坤民(中)一行在长兴县委书记刘国富(左)陪同下参观天能能源科技公司新能源车间。



## 电池公司力促旺季生产

本报讯(记者 张保国)7月份以来,为确保电池市场旺季的正常供应,天能电池公司多管齐下,采取各种有效措施,进一步扩大产能,确保销售旺季的生产。

通过市场的调查和往年销售旺季数据的分析,天能电池公司明确今年旺季生产任务,提前计划,将生产任务分解到各车间,并做好各种应急及预案;同时,掀起“旺季生产百日攻坚战”活动,全面动员、布置,强化旺季生产的工作力度;通过对员工进行培训,鼓舞士气,激发员工工作热情,进一步发动全体员工围绕“保质保量满足市场需求”的目标,鼓足干劲,集中力量,扎实工作,为顺利实现企业全年经营目标奠定坚实的基础。

为了应对销售旺季市场对天能电池大量的需求,生产部门考虑到车间一线操作员工可能出现紧缺的情况,早在6月份通过调查分析就列出了招工详细计划,并指派专人定向招工,解决旺季人员紧缺的难题;质检部门采用先进质量管理手段,开展QCC活动,加大生产过程控制,不仅有效地提高了车间产能,同时进一步提高产品质量;此外,公司领导坚守生产一线,实行休息时间领导值班制度,以便处理生产突发状况,确保安全生产万无一失。

目前,天能电池公司生产热潮高涨,比生产、讲质量,干劲足、人心齐,有力满足了市场对天能电池的需求。

## 天能管式电池入市

本报讯(记者 刘春亮 特约记者 李秋明)日前,天能电池又添新成员。天能集团自主研发的管式电池正式投放市场以来,吸引国内数十家客商前来考察采购。

天能集团在做精做细电动车电池基础上,积极致力于新能源产业发展,加大科技研发力度,开发新产品。自去年11月份以来,天能集团研发中心开始着手管式电池的立项和研发工作。在新产品研发阶段,天能科研人员积极攻克技术难题,在技术上做出许多探索,并取得多项技术突破。经过短短半年的时间,新产品研制成功,天能电池又添新成员。据天能集团研发中心负责人介绍,天能管式电池主要涵盖电动三轮车电池、电动游览车电池、牵引电池等三个系列,具有稳定性高、储电量高等诸多特点,技术领先国内同行水平。

据了解,天能管式电池已具规模生产能力,天能集团将整合资源,实行滚动式发展;在充分共享现有营销网络和代理商资源的基础上,不断拓展新的销售渠道和网点,从而快速扩大市场占有率。

## 天能集团慰问消防官兵

本报讯(记者 黄炜)“八一”前夕,天能集团副总裁杨元玲代表天能集团来到长兴县公安局消防大队,为消防官兵送上了祝贺与诚挚的慰问。

天能集团作为湖州地区经济建设的主力军和排头兵,在搞好企业发展,促进经济建设的同时,帮助部队解决官兵们遇到的困难,以实际行动谱写军企共建和谐发展“双拥曲”。今年八一建军节来临之际,天能集团副总裁杨元玲来到长兴县消防大队,为消防官兵送上节日礼物,并对他们在炎炎夏日不辞辛苦保护人民生命财产安全表示感谢。公安局消防大队的领导对天能集团的慰问表示衷心感谢,并表示将继续支持天能集团的消防工作。

图为天能集团副总裁杨元玲代表天能集团向消防战士赠送礼品。



## 省工商联副会长郑明治调研天能

本报讯(记者 黄炜)7月30日上午,浙江省工商联副会长郑明治一行在天能集团董事长张天任及长兴县有关领导的陪同下调研天能集团。

在董事长张天任的陪同下,郑明治一行来到天能集团浙江畅通电动车有限公司。董事长张天任详细介绍了天能集团的发展历程,以及目前天能集团致力于发展新能源产业的状况和决心。郑明治说,天能集团是全国蓄电池行业的龙头企业,天能人用实际行动创造了“天能速度”,在金融

危机的影响下,天能集团加快转型升级发展新能源产业,这不仅是企业生存发展的必由之路,更体现了天能集团高度的社会责任感。

郑明治了解到天能集团循环经济产业园已经破土建设后非常高兴。他说,天能循环经济产业园不仅体现了天能集团高瞻远瞩的战略眼光,更产生了深远的社会意义,而且转型升级是一个持续的不断发展的过程,天能集团能够在转型升级中致力于科技创新,给全省企业的发展树立了一

面旗帜。

调研期间,郑明治对董事长张天任给与了高度的评价。董事长张天任作为长兴县工商联主席,他的创新思维,创业精神为长兴县的企业家树立了一个良好的典范,在董事长张天任身上看到了长兴乃至全省企业家的精神面貌。

离开天能之际,郑明治副会长嘱咐张天任董事长要继续加大科技创新的力度,做大做强新能源产业,为全省的绿色产业做出更大的贡献。

## 天能电池“搭上”合肥公共汽车

市场销量同比增长36%

本报讯(记者 张保国)电动车电池进入销售旺季以来,合肥市场天能电池的销售势头强劲,销量同比增长36%。天能电池合肥办事处董经理开心地说:“这是我们与路基亚电动车合作推出公交车广告,有效地带动了天能电池的好销量。”

据了解,从7月初开始,天能电池合肥办事处携手合肥地区电动车强势品牌路基亚推出公交广告。一辆辆车身喷涂着精美图案的公交车穿行于合肥的大街小巷,让“骑路基亚车,配天能电池”的广告语深入市民

心中,大大提升了双方的品牌度和美誉度。近几年来,安徽合肥的电动车市场进入快速发展时期,电动车已逐渐成为合肥市民出行的主要交通工具。天能电池合肥办事处抓住有利时机,积极参加合肥电动车业界举办的各种展会,广交朋友,并与许多经销商建立长期紧密的合作关系。今年合肥电动车市场竞争日益激烈,路基亚电动车负责人联合天能电池合肥办事处,主动出击,“骑路基亚车,配天能电池”的广告在公交车上一经亮相,迅速产生了良好的广告效应。

在合肥电动车行业,大家都知道天能电池合肥办事处董经理是一个勤快务实的人。他服务及时、到位,与之合作过的客户对他交口称赞,在占领市场的同时,积极地维护了天能电池行业第一品牌地位。此外,有些电动车经销商由于经营小厂家电池造成售后无保障,也会来找董经理帮忙处理。董经理从不推辞,热情地帮助他们渡过难关。由于他真诚的服务,那些经营小厂电池的经销商改用天能电池,有效地促进天能电池销量大增,市场占有率直线上升。

## 陈新娥:严慈相济才是制胜法宝

巾帼不让须眉。对于陈新娥来说,这是最好的评价。无论在哪个岗位上,她带出来的团队都是很优秀的。

“要做好工作,必须敢想还要敢干。”陈新娥依然记得自己8年前走进天能时说过的话。刚进公司,她对电池不内行,但她有股不服输的劲头,一头扎进车间,边干边学边摸索。短短10天时间,她竟然掌握了电池装配的各项技能的要领,并根据车间实际生产情况,提出了许多管理上的独到建议。她提出来的建议得到公司的赞同,被调到电源公司刚组建不久的装配车间,成为车间的领头人。她凭着自己敢想敢干的作风,将一个刚组建的车间打理成为样板车间。由于天

能电池销量一天比一天好,市场上供不应求。天能电池公司准备扩大产能,计划组建装配D车间。要想在短时间里组建一个新的车间,公司领导都不约而同想到了陈新娥。就这样,她成为了装配D车间主任。她不仅在规定时间内让装配D车间组建投产,而且在她的打造下装配D车间成为公司的榜样,并荣获浙江省“工人先锋号”称号。

2008年12月,陈新娥被调到塑业部任副总经理。塑业部是为全公司供应电池塑壳,责任之大,可想而知。面对新的挑战,一向不服输的陈新娥,没有退缩,也没有回避。有一次,她发现注塑机旁散落一些塑胶料。她立即让车间负责人找来加料的员工,现场和大家算了一笔账,大米和塑料是哪个贵重?让每一个人从心里认识到错误的严重性。她就

这样亲自深入车间,加大现场管理力度,不放过车间任何一个生产环节。但是,要想管理好,光凭借严格制度还不够。陈新娥知道,对员工的关爱才是真正的关键。她从关心单身员工生活出发,实行调休假制度,让单身员工有充裕时间同亲人团聚。

今年天能电池销售旺季来临的时候,她每天到车间为员工发放营养品和降温品。特别值得一提的是陈新娥经常晚上3点左右,还要到车间走一圈,去看望上夜班的员工。这一圈,或检查,或详询;或批评,或叮嘱。正是她这种严慈相济的管理办法,不但赢得了员工的信任和尊重,而且让塑业部生产局面上上了一个崭新的台阶。

文/董雅燕