



天能集团大力引进高端技术人才

高军博士落户天能博士后工作站

本报讯(记者 张保国 刘春亮 通讯员 高银)日前,在杭州召开的第二届中国博士后人才与科技项目浙江洽谈会上,天能博士后工作站与哈尔滨工业大学签署了联合招收培养博士后研究人员的三方协议,高军博士正式进入天能博士后工作站。

据悉,国家人力资源部

与社会保障部副部长王晓初、浙江省委常委组织部部长斯鑫良等有关专家出席了这次签约仪式。天能博士后工作站与哈尔滨工业大学长期以来保持着良好的学术交流关系,为进一步加深双方在新能源领域的交流与合作,联合签约聘请在新能源领域

取得多项具有国际影响科研成果的高军博士进站工作。针对当前新能源行业发展方向,高军博士将拟开展“磷酸铁锂电池关键问题的研究与解决”课题研究,进一步推动新能源动力电池产品的创新发展。

天能集团早在2005年

成立了全国首家省级博士后工作站,于去年晋升成为国家级博士后工作站,先后引进了4名博士后进站工作。在进站博士后和天能技术人员的共同努力下,针对新型动力电池及太阳能、风能储能电池的开发和研究,确保了该集团技术创新始终走在同行的前列。

浙江省政府研究室来天能集团调研



图为浙江省政府研究室经济处副处长翁寿康(右二)正在听取天能集团的情况汇报。

本报讯(记者 张保国)为了深入分析研究当前经济形势和下一步走势,特别是企业发展状况,为全省经济工作会议、起草明年省政府工作报告做准备,11月4日,省政府研究室组成的调研组来到天能集团进行实地调研。

调研组一行参观了天能新能源研究中心和生产车间,还饶有兴致地试驾了由天能集团提供动力电池的电动汽车。调研组对天能集团在发展新能源方面所做出的努力和贡献表示了充分的肯定和赞赏,就天能集团应对经济危机、科技创新和市场开拓情况进行了座谈。在座谈会上,集团副总裁杨元玲介绍说,天能集团今年为了应对国际金融危机给企业带来的影响,在全力保增长促转型上下功夫,向企业内部挖掘潜力,加大研发投入力度,咬定全年任务,全力冲刺、奋力拼搏,销售收入比去年同期有显著提高。省研究室经济处副处长翁寿康说,天能集团是全国蓄电池行业的龙头企业,天能人创新创业,加快转型升级发展新能源产业,为行业探索出了宝贵的经验,也为政府制定明年经济政策提供了现实依据。

天能能源科技公司顺利通过“双体系”认证

本报讯(记者 张保国 通讯员 徐涛华)日前,天能能源科技公司顺利通过权威机构ISO9000质量管理体系升级认证和ISO14000环境管理体系认证,标志着该公司在完善体系建设、深化质量管理、优化环境管理等方面又上一个新台阶。

据了解,天能能源科技公司是新能源行业中首家获取ISO9000:2000质量体系认证的企业。该公司一直十分注重企业内部管理,为适应天能集团快速的发展,该公司积极推进制度流程建设,实行ISO9000:2000质量体系升级为ISO9000:2008质量体系,并直接导入ISO14000环境管理体系,建立以管理流程为导向的文件化体系,确立适合公司发展的经营管理模式。从今年5月份开始,该公司就“双体系”的建设进程组织专人督导,特别是ISO14000环境管理体系,由于是首次导入,在公司企管办的牵头下,办公室及各事业部抽调精干力量,完成了体系建设评审所需文件的梳理及现场的整理。

该公司在推进“双体系”建设期间,充分发动宣传,对员工就双体系内容进行培训,并就双体系的基本知识组织员工考试,让体系建设的基本内容深入每位员工的日常工作中。该公司负责人介绍说:“我们不能为了认证而认证,要真正让体系建设落到实处,为公司的制度化建设更上一个台阶,为公司的发展提供新的动力。”

通过本次认证后,该公司将在既定的环境质量管理目标和方针的指导下,深入做好环境管理和产品品质工作,加强资源和能源的消耗管理,促进清洁生产工作的开展,营造美好环境,进一步在新能源领域取得辉煌的业绩。



10月23日,中国化学与物理电源协会秘书长刘彦龙来到天能集团新能源基地参观考察,听取了天能集团在新能源发展方面现阶段的情况汇报,刘秘书长对天能集团新能源的发展情况及优势定位给予了充分的肯定,并祝愿天能集团在绿色环保动力能源领域取得更加辉煌的业绩。图为刘彦龙秘书长(中)在天能集团新能源电池展厅参观。(徐涛华/摄)

天能电池走进高邮千家万户

今年三季度以来,天能电池高邮办事处提前超额完成了预期的销售任务。这些业绩的取得,与高邮办事处经理夏满勤的“谋划”和“传播”是分不开的。

在高邮电动车市场,天能电池以其过硬的质量和品牌优势成为当地电动车购买者的首选。但总还是有些个别消费者贪图便宜,选用一些杂牌电池。老夏为了彻底让天能优

质品牌深入人心,他主动与媒体进行合作,将《天能报》同《扬州日报》一起发放,让“天能”走进高邮千家万户。与此同时,今年进入销售旺季,老夏全力推行电池免费保养活动。不久前,有一位用户推着他的电动车来到办事处。天能的人见他用的是其它牌子电池,一样周到地对来人的电池进行了检查和保养。对方兴奋地说:“没想到啊”,并承

诺下次换电池一定改用天能牌子。老夏这种免费服务博得用户的交口称赞,让天能这个品牌真正扎根到用户心中。

在销售旺季到来之前,老夏聘请了两位高邮本地司机,决定走服务终端之路。老夏自己跟两名司机一起,每天开车下乡上门服务,有效地掌握了经销商和消费用户的需求。这种及时上门服务让“天能”随时出现在用户身边,不仅迎来

大量的回头客,也更加激发了经销商销售天能电池的热情。有一次,老夏得知40公里之外的凌扩镇有一位用户要换一组电池,他没有计较成本马上开车赶过去。那位用户非常感激,说:“天能人的服务真是及时!”老夏下乡服务吸引了不少电动车维修店,不到三个月时间,高邮13个乡镇到处都有了天能电池网点。

(记者 张保国)

用户讲述

天能电池 我们一路同行

讲述人:张晓红 上海某传媒公司

去年,为了上班方便,我买了一辆电动自行车。

没有想到,三个月后的一天早上,我像往常一样,骑着电动自行车前往公司上班,走了不到一半路程,车就“卡壳”了,怎么也发动不了。附近又没修车的,急得我满头大汗。只好推着车,一路紧跑往公司赶,当赶到公司时,还是早过了上班的时间。下班后,我找到一家修车店,修车师傅告诉我,我的电动车用的是“杂牌”电池,极板烧坏了,已不能使用。在修车师傅的介绍下,我明白了买电动车首先得选购好电池,买到“杂牌”电池,寿命短不说,而且即使充满了电,也跑不了多远。

在修车师傅的推荐下,我购买了天能电池。真是不怕不识货,就怕货比货。使用天能电池后,我的电动自行车不仅没有出行时“卡”过一次“壳”,而且充足一次电后行驶的里程,是原来的两倍。

司红萍:没有最好只有更好

10年前,司红萍走进天能电池公司。她凭着自己的踏实肯干,一步一个脚印地走上了车间主任岗位。作为充电D车间主任的她身先士卒带领大家摸爬滚打,充分发挥了一个车间带头人的作用。

俗话说“火车跑的快,全凭车头带”。车间生产时,司红萍经常在车间、现场进行检查,发现问题及时处理。她时而出现在前道加酸工序,关注着员工加酸;时而出现在机房,检查放电的记录,不放过任何一个细节。她时常对员工说:“做工作没有最好只有更好,这就要

求我们每一个人只要踏踏实实,地工作,不能有丝毫马虎。”她是这样说的,也是这样做的。有一次,她发现后道激光打码机出现故障。当厂家维修人员赶到车间,已经中午吃饭的时间。这时,她顾不上吃饭,跟维修人员一起动手修理,等机器修好已经是下午1点钟。她就是用这种务实精神和对工作的责任心,把充电D车间塑造成为公司的榜样,充电D车间多次被公司评为先进集体。

司红萍在严格要求自己的同时,还十分重视发挥班组长、车间主管的模范带头

作用。刚刚过去的10月份,为了提高生产效率,公司对充电D车间进行设备整改。她调动班组长、车间主管的积极性,配合工程部,硬是让整改工程提前一个星期完成。她说:“要想把车间工作做得更好一点,这就需要大家共同的努力。”

在司红萍影响下,充电D车间不管是班组长还是车间主管,大家对工作敢于承担责任,每天自觉地对车间生产质量、效率进行分析,发现问题及时处理,不留问题过夜。与此同时,车间主管自觉地进行工艺创新。在公司开展QCC活动中,司红萍带

领大家改进了充电夹维护与保养方法,并得以在公司进行全面推广。

特别值得一提的,是司红萍在工作中还十分关心员工生活中的“小事”。前不久,她在车间得知有一位员工刚进公司生活费不够,却又不好意思跟别人借,司红萍便拿出自己的生活费给了那位员工。司红萍就是这样用她的细心和关心,赢得了员工的信任和尊重,带领大家将工作做得一天比一天更好。

(张保国)

天能故事